

Power Speech

Sztuka osiagania celów

Jak skutecznie wyznaczać cele

Tematyka

Ludzie od zawsze wyznaczają sobie cele, jednak tylko niewielki procent dąży do ich realizacji.

Jakie cechy mają osoby, którym udało się osiągnąć wyznaczony cel? Czy można nauczyć się nawyku nieodkładania na później?

Najważniejsze jest podjęcie decyzji o zmianie

Agenda

- 1. Jak znaleźć prawdziwe powody do osiągnięcia celu- analiza czterech dziedzin życia: zdrowie, rodzina, życie zawodowe, pasje
- 2. Sposoby radzenia sobie z porażkami
- 3. Technika małych kroków
- 4. Sposoby na wyrobienie nowego nawyku

BIO Bartosz Głębiński

Jest absolwentem Akademii Zawodowych Mówców Sebastiana Kotów

Ukończył studia techniczne na kierunku Inżynieria Środowiska oraz studia podyplomowe na kierunku Certyfikacja i audyt energetyczny budynków

Współautor Potęgi Samodoskonalenia napisanej wspólnie z Sebastianem Kotów i Brianem Tracy

Praktyk sprzedaży -na przestrzeni 12 lat odbył ponad 10 tysięcy spotkań z klientami oraz wykonał ponad 15 tyś telefonów

Zdobywał doświadczenie sprzedażowe w czterech branżach : farmacja, szkolnictwo, odnawialne źródła energii, inżynieria sanitarna i elektryczna



Budżet

Ostateczna cena sesji uzależniona jest od:

-Czasu trwania od 30 do 90 minut

-Ilości uczestników

-Formy prowadzenia: sesja interaktywna/
wykład/mini warsztat

-Opcji dodatkowych (nagranie video,
materiały dla uczestników, Q&A itp.)

Przedział cenowy: Od 4900PLN - 9900 PLN

Kontakt

Bartosz Głębiński

tel. +48 794 059 167

email: kontakt@bartoszglebicki.pl

strona www: bartoszglebicki.pl